

Pakiet Stabilna Firma

audyt

monitoring płatności

windykacja polubowna

windykacja sądowa

windykacja egzekucyjna



Szanowni Państwo,

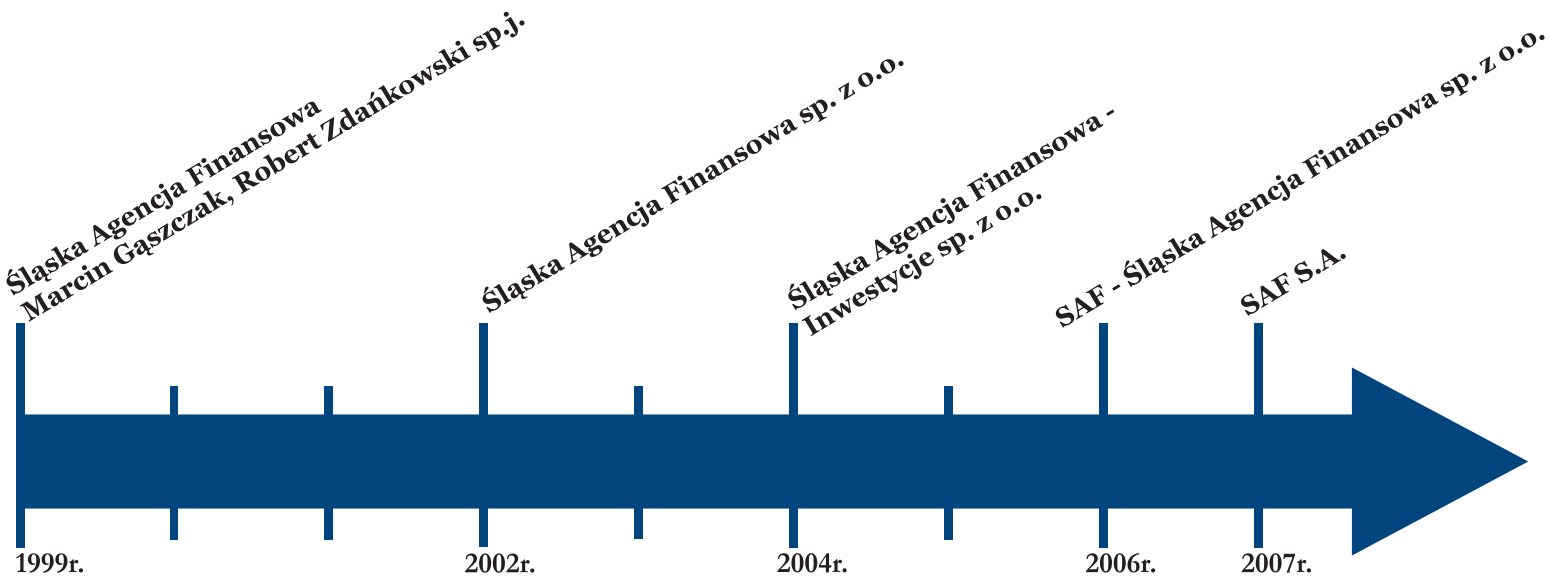
SAF S.A. na bieżąco reaguje na pojawiające się na rynku potrzeby. W efekcie przeprowadzonych przez naszych specjalistów badań i analizy aktualnej sytuacji gospodarczej stworzyliśmy nowy produkt, pożądany na rynku usług finansowych.

W sytuacji rosnącego zadłużenia kontrahentów i coraz większych opóźnień w płatnościach, niezbędne jest podjęcie odpowiednich kroków, które zapobiegą powstaniu zatorów płatniczych. Z myślą o Państwie opracowaliśmy strategię kompleksowego zarządzania wierzytelnościami. Chcemy wspólnie dobrać właściwą ścieżkę działania, chroniącą należności już od momentu wystawienia faktury.

Jestem przekonany, że najwyższa jakość Pakietu Stabilna Firma zaspokoi Państwa oczekiwania.

Marcin Gąszczak
Prezes Zarządu SAF S.A.

SAF S.A.



Podstawowym profilem naszej działalności jest windykacja przedsądowa, a więc jak najszybsze odzyskiwanie wierzytelności na drodze negocjacji polubownych.

(wypowiedź Prezesa Marcina Gąszczaka dla Monitora Rynkowego, lipiec 2011r.)

Specjaliści



Od 13 lat założyciele Spółki SAF wyszukują na rynku najlepszych profesjonalistów. Dziś na sukces SAF pracuje ok. 100-osobowy zespół specjalistów z takich dziedzin, jak: prawo, ekonomia, analiza ryzyka, mediacje, negocjacje, windykacja, etc.

Stabilna podstawa przedsiębiorstwa jest warunkiem skutecznych i sprawnych działań. Zarząd Spółki SAF stworzył rozbudowaną strukturę, dokładnie określającą obowiązki i kompetencje każdego z pracowników. Składa się na nią 5 departamentów, w ramach których funkcjonuje 10 działów.

Najważniejszą inwestycją, którą ciągle czynię, jest inwestycja w ludzi. Nie tylko w wymiarze finansowym. Inwestuję w swój zespół, obdarzając pracowników zaufaniem, stwarzając im komfortowe emocjonalnie warunki pracy, otwierając się na nich.

To się naprawdę opłaca, w każdym aspekcie.

(Prezes Marcin Gąszczak, Home&Market, Ranking Bogaci Młodzi Wyjątkowi, maj 2011).



Gepard Biznesu 2010



BIAŁA LISTA®



Pozycja rynkowa

O znaczeniu i pozycji Spółki SAF na rynku oraz jakości usług najlepiej świadczą otrzymywane wyróżnienia, m.in.:

Najlepszy Produkt dla Biznesu 2011

Za indywidualne podejście do klienta biznesowego i skuteczne metody działań

Gepard Biznesu 2010

Za dynamiczny rozwój i wzrost wartości rynkowej

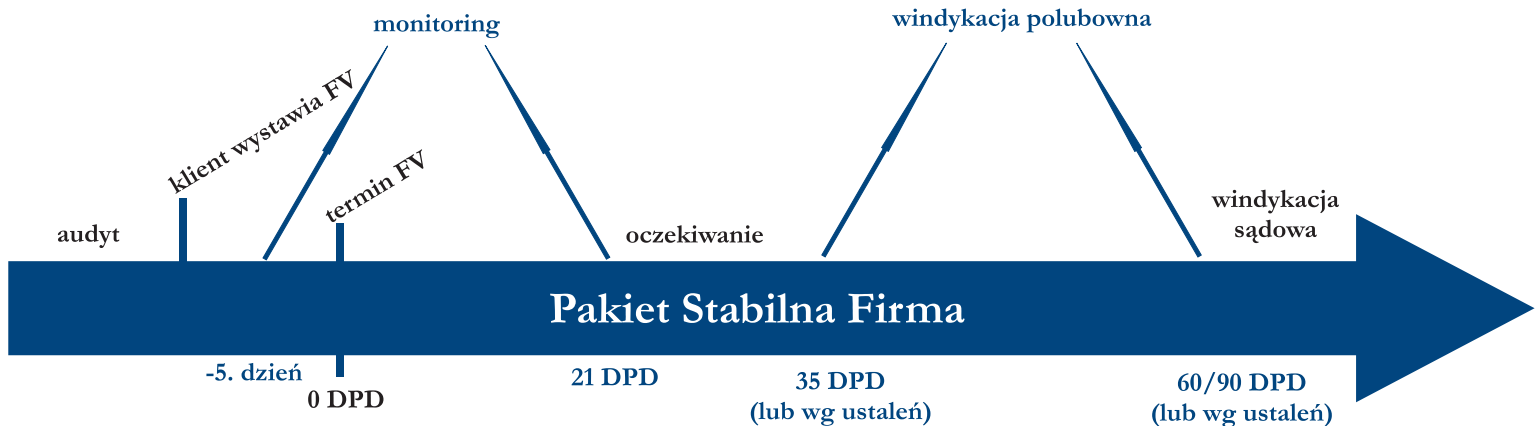
Efektywna Firma 2010

Za efektywność finansową spółki

Symbol 2011 w kategorii Skuteczna Windykacja

Za skuteczność we wszystkich obszarach działalności, autorską kombinację wielu metod windykacyjnych wspieraną rozwiązaniami technologicznymi i odzyskiwanie tzw. opłat półkowych

Schemat obsługi wierzytelności



Im dłużej zwlekamy z oddaniem sprawy firmom specjalizującym się w odzyskiwaniu wierzytelności, tym trudniej wyegzekwować należne pieniądze.

(Prezes Marcin Gąszczak w rozmowie z Rzeczpospolitą, czerwiec 2011r.)

Audyt, założenia strategii

Musimy pamiętać, że czynności windykacyjne, podejmowane przez profesjonalne firmy, powinny być indywidualizowane dla konkretnej grupy wierzytelności.

(Prezes Marcin Gąszczak dla Gazety Finansowej, czerwiec 2011r.)

Podczas audytu poznamy:

- liczbę wystawianych faktur
- relacje z kontrahentami
- dotychczasowe tendencje w płatnościach

Po przeprowadzonej analizie wspólnie ustalimy:

- długość procesu obsługi wierzytelności
- stosowane narzędzia
- kolejność podejmowanych czynności
- powtarzalność działań
- zasady współpracy - terminy aktualizacji sald, składania raportów, etc.

Monitoring płatności

Sposób przeprowadzenia monitoringu płatności jest indywidualnie dopasowany do Państwa potrzeb i oczekiwań, po uprzednio przeprowadzonym audycie.

Etapy monitoringu:

- przed terminem płatności
- w dniu wymagalności faktury
- w krótkim czasie po terminie płatności

Formy kontaktu:

- rozmowa telefoniczna
- komunikat SMS
- pisemny monit
- e-mail

Atuty:

- zbudowanie świadomości dłużnika, że nie uniknie spłaty zobowiązania
- szybka poprawa płynności finansowej - nawet 96% skuteczności

Windykacja polubowna

W przypadku uchylania się Państwa kontrahentów od zapłaty, sprawa zostaje przekazana indywidualnemu negocjatorowi. Przeprowadza on, koordynuje i kontroluje cały proces odzyskania należności.

Cel kontaktu z dłużnikiem:

- skłonienie do jak najszybszej zapłaty
- ustalenie przyczyn powstania zaległości
- poinformowanie o prawnych sankcjach dalszego unikania spłaty
- negocjacje warunków spłaty zadłużenia

Formy kontaktu:

- rozmowa telefoniczna
- komunikat SMS
- pisemne wezwanie do zapłaty
- e-mail
- spotkanie z dłużnikiem

Atuty:

- ok. 98% spraw kończy się na etapie windykacji polubownej
- zwiększenie dyscypliny płatniczej w dalszej współpracy

Windykacja sądowa

Przy kompleksowej obsłudze portfela wierzytelności przez SAF sprawy kierowane na drogę sądową stanowią jedynie niewielki odsetek. Niestety, istnieją dłużnicy nagminnie unikający spłaty zobowiązania i jedynym wyjściem jest uzyskanie dla Państwa prawomocnego nakazu zapłaty.

Nasza Kancelaria Prawna:

- przygotowuje pełną dokumentację do sprawy
- w Państwa imieniu złoży pozew do właściwego dla sprawy sądu
- reprezentuje Państwa w każdej instancji postępowania
- nadzoruje przebieg postępowania sądowego
- sporządza i występuje z wnioskiem o nadanie klauzuli wykonalności

Atuty:

- uzyskanie prawomocnego nakazu zapłaty
- posiadanie kolejnego argumentu negocjacyjnego
- możliwość wszczęcia postępowania egzekucyjnego

Windykacja egzekucyjna

W nielicznych przypadkach dłużnicy nie regulują zobowiązania nawet w obliczu decyzji sądu. Kierowani przepisami prawa, przekazujemy w takich sytuacjach sprawę do kancelarii komorniczej.

Wspomagając działania komornika możemy:

- ustalić składniki majątkowe dłużnika
- wezwać dłużnika przed sąd celem wyjawienia majątku
- wystąpić o nadanie klauzuli wykonalności przeciwko małżonkowi dłużnika

Nieustannie nadzorujemy przebieg postępowania egzekucyjnego i podejmowane przez komornika działania, by niezwłocznie reagować w przypadku pojawienia się zaniechań.

Atuty:

- odzyskanie należności
- możliwość zaksięgowania wierzytelności jako koszt uzyskania przychodu

Dlaczego Pakiet Stabilna Firma?

Współpraca w ramach Pakietu opiera się na ciągłej gotowości specjalistów SAF S.A. do podejmowania czynności na kolejnych etapach. Dzięki wieloletniemu doświadczeniu w specjalistycznej obsłudze wierzytelności potrafimy przeanalizować istniejącą sytuację i doradzić indywidualną ścieżkę działania. Uwzględnia ona dotychczasowe tendencje w Państwa obrocie fakturowym, relacje z kontrahentami i preferencje.

W trakcie kompleksowej obsługi wierzytelności negocjatorzy Spółki na bieżąco śledzą postępy w danej sprawie. Reagują na zachodzące zmiany, podejmując niezwłocznie kolejne działania. Nie tracą czasu na zapoznanie się z dokumentacją, dzięki czemu proces odzyskiwania należności przebiega w możliwie najkrótszym czasie.

Energia, czas i pieniądze przeznaczane na utrzymanie własnych działów windykacji czy pracę prawników mogą być poświęcone na prowadzenie zasadniczej działalności - pozyskiwanie nowych kontrahentów, systematyczne zwiększanie obrotów i zysku.

(Prezes Marcin Gąszczak, Gazeta Finansowa, luty 2012r.)



SAF S.A.

tel. +48 32 368 30 00

fax +48 32 368 30 30

e-mail: saf@saf.com.pl

ul. Lenartowicza 188, 41-216 Sosnowiec

NIP 526-24-50-586, KRS 0000286013

kapitał zakładowy 10 900 000,00 zł

www.saf.com.pl